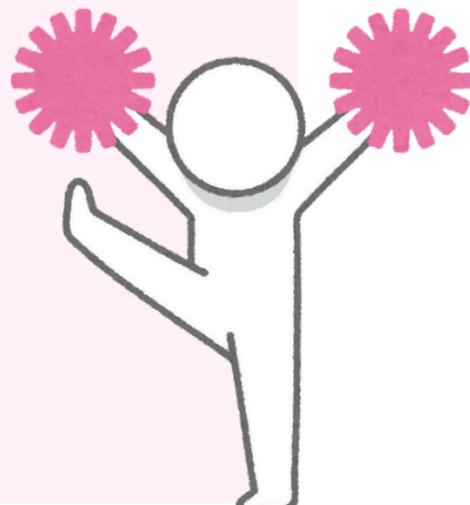




TOP 5

PRÉJUGÉS

monétique



LA MONÉTIQUE

le pouvoir du paiement sécurisé & rapide
comment ça fonctionne ?

Compliquée, la monétique ? Non, ce qui est compliqué, c'est de rattraper les ventes perdues.

Cassez vos préjugés et faites le plein d'infos pratiques pour encaisser partout, à tout moment et en toute simplicité, tout en améliorant l'expérience client et la gestion de votre activité ! Faites de la monétique, votre nouvel atout business...



PREJUGE #1



Mon client n'a ni chèque, ni espèce... je perds une vente !



FAUX

Les solutions monétiques peuvent être **complémentaires à votre politique d'encaissement** actuelle.

La somme est créditée sur le compte le lendemain. Un gain de temps administratif !

— “ —

Le conseil de l'expert ?

Faites le point avec votre **banquier** pour savoir comment mettre en place une solution monétique adaptée à votre activité.

— ” —

PREJUGE

#2

“ Il n’y a PAS que le TPE fixe pour encaisser mes clients.

VRAI

Sur les marchés, à domicile ou en itinérance, grâce à **votre téléphone portable ou le TPE mobile** par GPRS (transmission via le réseau de téléphonie mobile), vous pouvez accepter les paiements de vos clients !

— “ —

Le conseil de l’expert ?

Faite le point avec votre banquier, pour trouver la solution monétique la plus adaptée en fonction de votre activité et de vos contraintes techniques (matériel, réseau...)

— ” —



PREJUGE #3

FAUX

Les solutions monétiques mobiles ou de paiement par lien SMS ou email, peuvent être **avec ou sans abonnement** afin d'adapter la formule **à vos besoins**.

>> La formule à l'usage n'engendre **aucun frais en cas de non-utilisation**.

“

Le coût des encaissements clients est trop important par rapport au nombre de transactions.



Le conseil de l'expert ?

Analysez-bien vos flux d'encaissement pour définir la solution monétique la plus adaptée à votre activité.

FAUX

Les solutions de monétique vous permettent :

- une **rapidité d'encaissement**, utile pour votre trésor
- la **dématérialisation** des tickets
- une **remontée en temps réel** des transactions TPE
- la **sauvegarde des données** en cas de crash TPE
- le **pilotage de votre activité**, avec l'analyse des données d'encaissements clients

PREJUGE

#4

“

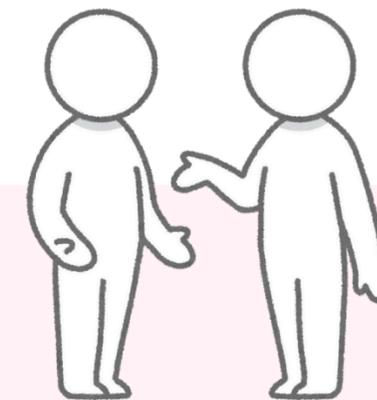
Il faut collecter les tickets commerçants sous format papier, c'est une gestion supplémentaire...



PREJUGE #5

“

Pour les réservations ou commandes de marchandises de mes clients, le plus simple, c'est de prendre des chèques d'acompte.



VRAI & FAUX

Envoyez plutôt, à votre client, un **lien de paiement par SMS ou par email**, en quelques clics seulement depuis votre interface dédiée.

>> Ce **lien, unique et infalsifiable**, lui permet de régler son achat dans un environnement sécurisé avec garantie de paiement.
Et vous, ça **sécurise votre trésorerie !**



MERCI A NOTRE PARTENAIRE EXPERT

Rachid FOUKS
Directeur équipe
pôle entrepreneur & patrimonial

